

DUGNADSKAMPANJE 2026

HALLOWEEN

Tjen penger til skoleklassen,
laget eller korpset!



Lett solgte
og morsomme
produkter!

Halloween
godteri



 **smack**
— DUGNAD —

www.smackshop.no

Vær smart og bruk Halloween til å fylle opp kassen til høstens aktiviteter!

Halloween har blitt en gigantisk godterisesong. Alle trenger noe å tilby til Halloweenparty eller å dele ut til de som kommer på døren denne kvelden.

Her er våre Halloween produkter:



Trick or Treat-bøtta

Innhold: 350 g med smågodt og sjokoladebiter.
Pakket i bøtte med lokk.

Tjen Kr 70,- pr solgte enhet.

***Fortjenesten er basert på en
utsalgspris på kr 150,-**



Halloween godteriposen

Innhold: Jordgubbsbollar Grahns 34 g,
Godt og blandet 50 g, Candy Watch 13,5 g,
Dip & Mix 35 g, Gummy Rolls 20 g,
Lion Bite 19 g x 2stk, Stratos 10 g x 2 stk,
Kinder mini 6 g x 2 stk, Love Hearts 10 g x 2 stk,
Banana skids 10 g x 2 stk, Trolli poser 25 g x 2 stk,
Kjærlighet 8 g x 2 stk, Brusepulver frukter 10 g x
2 stk, Frisia minikabel 7 g x 2 stk

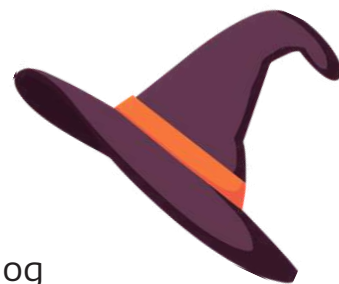
Tjen kr 100,- pr solgte enhet.

***Fortjenesten er basert på en
utsalgspris på kr 200,-**



Solgte 870 stk og tjente 87 000,-

Skoleklassen som solgte 870 poser syntes det var en morsom og annerledes dugnad som var enkel å selge.



3 ulike
motiver!

TJEN
135,-
PR. SOLGTE*



Halloweenkula

Innhold: 500 g smågodt
Pakket i kuler med assortert motiv som vist på bildet.

Tjen kr 135,- pr solgte enhet.
*Fortjenesten er basert på en
utsalgspris på kr 300,-



TJEN
135,-
PR. SOLGTE*



Halloweenboksen

Innhold 500 g med assorterte innpakkede sjokoladebiter.
Pakket i blikkboks med Halloween motiv.

Tjen kr 135,- pr solgte enhet.
*Fortjenesten er basert på en
utsalgspris på kr 300,-



Produktene
inneholder
kun kjente
merkevarer!

Slik funker det

Her har vi beskrevet prosessen punkt for punkt. Følger man disse, er alt lagt til rette for en enkel og lønnsom dugnad.



1. Forberedelser

1. Bestem salgsperiode, antall deltagere og salgsmål.
2. Meld deg på dugnaden på **smackshop.no**.
Det er viktig for oss å vite hvem som er i gang slik at vi kan forberede pakking og distribusjon av produktene etter salgsperioden.

Trenger dere veiledning?

Ring Kim på 416 13 101 eller Pål på 907 89 053



2. Salgprosessen

1. Last ned salgsmateriell fra Smackshop.no.
Ønsker dere logo på salgsarket kan vi være behjelpelig med dette.
2. Del budskapet med venner og bekjente gjennom SOME.
3. Husk! For best resultat vil en kombinasjon av SOME og personlig salgsoppfølging lønne seg.
4. Opprett Vipps kasse og styr økonomien igjennom de. Ta betalt ved innsalg eller ved levering av varene.
5. Før nøye lister over hvem som selger hva. Dette vil gjøre utdelingen av varer lettere, samt oversikt over økonomien for hver enkelt deltager.



3. Bestilling

1. Etter avsluttet salgsperiode samles salgstall inn fra alle medlemmene i gruppa og varene bestilles på Smackshop.no.
2. Bestillingsfrist Oslo/Akershus: 23. oktober 2026. Bestillingsfrist resten av landet: 20. oktober 2026.
3. Vi kan levere varer fra og med uke 42.



4. Levering

1. Varene kan hentes på vårt lager i **Øvre Rælingsvei 176, 2008 Fjerdingby**, eller vi kan sende til ønsket adresse. Dette legges inn på bestillingen på **smackshop.no**.
2. Varene leveres fraktfritt på ordreverdi over 6000,- inkl. mva. fra Smack AS.



5. Mål

Betal fakturaen og behold fortjenesten!

Spørsmål? Ring oss gjerne for en dugnadsprat eller send oss en mail på post@smack.no

Øvre Rælingsvei 176,
2008 Fjerdingby
Smackshop.no
Tlf.: Kim 41613101 eller
Pål 90789053
Mail: post@smack.no

**Plass til
egen logo!**



**Få med salgsark når du
melder deg på eller last det
ned på smackshop.no**